

# 2019 三 制 与 专业人 养

一、专业

二、入

三、修业

、 业

1

1

63	6302	66 67 68 69	2-06-09 2-06-11 2-06-10		

2

63	6302	66 67 68 69	2-06-09 2-06-11 2-06-10		

## 五、 养 与 养

1

2

3

六、

## 主干课程与职业岗位要求对应关系分析表

























**3.**















**4.**













2

3

1.

2


3.


1.

2.







2

,

## 湖南商务职业技术学院2019级教学计划表

专业名称：投资与理财

培养目标：复合型技术技能人才

学 制：三年

招生对象：高中毕业生及同等学力者

### 表一 教学活动时间分配表

环节 周数 学期	理论教学 (理实一体)	入学教育	课程设计 大型作业	课程实训	专业技能 综合实训	社会实践	考证实训	毕业设计 指导	毕业教育	顶岗实习	毕业实习	毕业设计	机动	复习考试	总周数	假期	总计
1	16	2												1	19	4	23
2	19			1										1	21	8	29
3	18			1			1							1	21	5	26
4	16			1			1							1	19	7	26
5	14			1	4									1	20	5	25
6	0								1	10	6	2	1	1	20	0	20
合计	73	2		3	5		2		1	16	6	2	2	5	138	22	160

表二 职业素养及拓展模块教学进程安排表

课程类别	课程编号	课程名称	课程代码	课程学分	课程学时		年级/学期/理论课周数/周课时						考核方式		备注	
					总学时	其中	一学年		二学年		三学年		考试	考查		
							理论学时	实验实训学时	1 16	2 19	3 18	4 16				5 14
基本素养 必修	1	思政基础	0601025	3.0	48	48		4*12						2		
	2	思政概论	0601024	4.0	64	64		4						1		
	3	形势与政策	0601028	1.0	16	16		4*2	4*2						2	
	4	思政实践	0601065- 0601066	1.0	16		16	4*2	4*2						2	①
	5	入学教育与军训	0801001	2.0	56		56	2周								15天
	6	军事理论	0801178	2.0	32	32					2				4	
	7	大学英语	0603001- 0603002	4.0	144	144	124	0	2	1	1				14	
	8	大学英语(二)	0603003	4.0	144	144	124	0	2	1	1				14	
	9	大学英语(三)	0603004	4.0	144	144	124	0	2	1	1				14	
	10	大学英语(四)	0603005	4.0	144	144	124	0	2	1	1				14	
	11	大学英语(五)	0603006	4.0	144	144	124	0	2	1	1				14	
	12	大学英语(六)	0603007	4.0	144	144	124	0	2	1	1				14	
	13	大学英语(七)	0603008	4.0	144	144	124	0	2	1	1				14	
	14	大学英语(八)	0603009	4.0	144	144	124	0	2	1	1				14	
	15	大学英语(九)	0603010	4.0	144	144	124	0	2	1	1				14	
	16	大学英语(十)	0603011	4.0	144	144	124	0	2	1	1				14	
	17	大学英语(十一)	0603012	4.0	144	144	124	0	2	1	1				14	
	18	大学英语(十二)	0603013	4.0	144	144	124	0	2	1	1				14	
	19	大学英语(十三)	0603014	4.0	144	144	124	0	2	1	1				14	
	20	大学英语(十四)	0603015	4.0	144	144	124	0	2	1	1				14	

①思政实践课程为必修课程，由思政部负责实施，考核方式为考查。

②大学英语课程为必修课程，由外国语学院负责实施，考核方式为考试。

③大学英语课程为必修课程，由外国语学院负责实施，考核方式为考试。

④大学英语课程为必修课程，由外国语学院负责实施，考核方式为考试。

⑤大学英语课程为必修课程，由外国语学院负责实施，考核方式为考试。

⑥大学英语课程为必修课程，由外国语学院负责实施，考核方式为考试。

⑦大学英语课程为必修课程，由外国语学院负责实施，考核方式为考试。

⑧大学英语课程为必修课程，由外国语学院负责实施，考核方式为考试。

⑨大学英语课程为必修课程，由外国语学院负责实施，考核方式为考试。

⑩大学英语课程为必修课程，由外国语学院负责实施，考核方式为考试。

表三 专业基础及技能模块教学进程安排表

课程类别	课程编号	课程名称	课程代码	课程学分	课程学时			年级/学期/理论课周数/周课时/实训周						考核方式		备注	
					总学时	其中		一学年		二学年		三学年		考试	考查		
						理论学时	实验实训学时	1	2	3	4	5	6				
	1	基础会计	0101002	6.0	96	58	38	6							1		
	2	经济学基础	0105145	3.0	48	40	8	3							1		
		4 经济法	0105028	3.0	48	48	0										2
		5 全球市场基础知识	0105021	3.0	48	48	0										2
		6 统计学基础	0101029	3.0	48	38	10	3									3
		7 国际名站	0101029	3.0	48	38	10	3									3
		8 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		9 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		10 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		11 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		12 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		13 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		14 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		15 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		16 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		17 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		18 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		19 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		20 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		21 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		22 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		23 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		24 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		25 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		26 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		27 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		28 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		29 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		30 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		31 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		32 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		33 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		34 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		35 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		36 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		37 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		38 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		39 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		40 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		41 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		42 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		43 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		44 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		45 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		46 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		47 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		48 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		49 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		50 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		51 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		52 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		53 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		54 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		55 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		56 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		57 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		58 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		59 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		60 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		61 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		62 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		63 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		64 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		65 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		66 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		67 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		68 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		69 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		70 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		71 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		72 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		73 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		74 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		75 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		76 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		77 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		78 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		79 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		80 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		81 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		82 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		83 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		84 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		85 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		86 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		87 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		88 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		89 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		90 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		91 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		92 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		93 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		94 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		95 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		96 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		97 商务谈判	0105027	3.0	48	48	0										3
		98 商务谈判															

**表四 专业能力拓展模块教学进程安排表**

课程类别	课程编号	课程名称	课程代码	课程学分	课程学时			年级/学期/理论课周数/周课时/实训周						考核方式		备注
					总学时	其中		一学年		二学年		三学年		考试	考查	
						理论学时	实验实训学时	1	2	3	4	5	6			
								16	19	18	16	14				
专业能力拓展课程	1	商务沟通与谈判	0102100	2.0	32	30	2		2						2	任选一门，从第3周开始上课
	2	金融营销实务	0202001	2.0	32	30	2		2						2	
	3	公司理财	0301005	3.0	48	32	16			3					3	任选一门，从第3周开始上课
	4	金融专业英语	0303014	3.0	48	32	16			3					3	
	5	会计电算化	0101096	3.0	48	32	16			3					3	任选一门
	6	模拟企业经营	0303030	3.0	48	32	16				3				4	
	7	保险营销	0103087	3.0	48	32	16				3				4	
	8	企业内部控制	0103087	3.0	48	32	16				3				4	
	9	管理会计	0101038	3.0	48	32	16				3				4	
	10	风险投资	0101132	2.0	32	20	12						4	5		任选一门
	11	财务案例分析	0101072	2.0	32	20	12						4	5		
	12	企业管理	0101238	2.0	32	20	12						4	5		
	13	风险管理与内部控制	0305047	2.0	32	20	12						4	5		
			小计		10.0	160	114	46	0	2	3	3	4	0		
实践实训环节																
					0	0	0	0	0	0	0	0	0			
<b>合计</b>				<b>10</b>	<b>168</b>	<b>114</b>	<b>46</b>	<b>0</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>3</b>	<b>4</b>	<b>0</b>			

**表五 周课时及学时统计表**

模块	一年级		二年级				三年级				教学学时（节）				
	第一学期		第二学期		第三学期		第四学期		第五学期		第六学期		理论学时	实训实验学时	合计
	周课时	实训周	周课时	实训周	周课时	实训周	周课时	实训周	周课时	实训周	周课时	实训周			
职业素养模块	13	2	17		7		8		2				596	286	882
专业基础与技能模块	13		7	1	15	2	15	2	15	5		20	662	1048	1680
专业能力拓展模块			2		3		3		4				114	46	160
合 计	26	2	26	1	25	2	26	2	21	5	0	20	1372	1380	2722
基本素养及拓课程学时数占总学时的比例：							32.4%								
选修课课程学时占总学时的比例：							19.8%								
实践学时占总学时的比例：							50.7%								
本专业应修学分总计：							148								

### 湖南商务职院技术学院公共选修课课程表

网络课程名称	学分	学时	制作公司	讲师	讲师介绍
文化地理	2	29	尔雅	韩茂莉	北京大学城市与环境学院教授
古代名剧鉴赏	2	28	尔雅	陈维昭	复旦大学教授，博士生导师。中国金瓶梅学会副秘书长、中国古代戏曲学会常务理事、中国红楼梦学会理事。
国际经济学	2	27	尔雅	彭刚	中国人民大学国际经济系教授
世界建筑史	2	35	尔雅	陈仲丹	世界史专业教授
中西文化比较	2	32	尔雅	辜正坤	北大外语学院世界文学研究所教授、博士生导师、所长
大学生恋爱与健康	2	18	尔雅	李子勋	中日友好医院 主任医师
旅游文化学	2	32	尔雅	沈祖祥	复旦大学副教授
茶与健康	2	32	尔雅	屠幼英	浙江大学教授、博导
口才艺术与社交礼仪	2	32	尔雅	艾跃进	南开大学教授，全国著名演讲家，口才艺术、社交礼仪专家
食品安全与日常饮食	1	15	尔雅	陈芳	中国农业大学食品科学与营养工程学院副教授
中华诗词之美	1	23	尔雅	叶嘉莹	南开大学中华古典文化研究所所长，博士生导师
形象管理	2	21	尔雅	王红	南开大学教授
伦理与礼仪	2	28	智慧树	孙君恒	北京大学伦理学专业的哲学博士
韩国语入门	2	30	智慧树	张英美	延边大学教学团队
中国女性文化	2	28	智慧树	赵树勤	湖南师范大学文学博士，湖南师范大学文学院教授，博士生导师
大学生创新创业指导	1	17	智慧树	姚金海	湖南师范大学招生与就业指导处副研究员、国家高级职业指导师。
中外美术评析与欣赏	2	28	智慧树	陈飞虎	湖南大学建筑学院教授、博士生导师，湖南省美术家协会副主席，中国美术家协会会员

备注：以上课程为部分网络在线课程，选修学生可以在寒暑假期间学习。每学期选修课程会进行动态调整。

## 专业人 养

专业				使	
专业人 养 内					
				别	
事					
专业 人 :			二 ( )主任 :		
:			:		
:					
:					
主 作 :					
:					
:					

: ( )